



世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提供商

## 2017年一季度金正大实现营业收入和净利润双增长

本报讯 杨雪报道 日前,金正大集团发布2017年一季度报,金正大增长势头强劲,实现营收、净利润双增长。报告显示,2017年第一季度公司营业收入为57.13亿元,同比增加23.12%;净利润4.15亿元,

同比增加2.63%。在国内化肥行业普遍不景气的情况下,公司业绩再度实现逆势增长,成绩喜人。

2017年,在我国农业供给侧结构性改革与化肥行业转型升级的关键时期,金正大超前

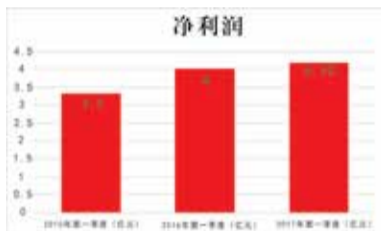
布局,聚焦营销转型、推动联合协作、提速国际化,取得了积极成果。金正大不断由经营产品向经营客户、为客户创造价值转变,由制造向制造+服务转变,由单一的产品销售转向作物全程营养解决方案的提供

和服务,以土壤修复、品质提升、减肥增效和全程营养为核心内容,有效解决了种植户长期存在的痛点,帮助他们实现土地的有效使用和作物的高效产出;通过万人专业农化服务队伍的建设,加强对种植户的专

业技术指导,保证营养解决方案落地推广,向实现“世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提供商”的愿景不断迈进。



金正大一季度销售收入持续增长



金正大一季度净利润持续增长



国家缓控释肥工程技术研究中心农艺师与农户察看小麦长势



沃夫特大蒜研究所专家为农户讲解大蒜管理技术



金正大农科院专家为农户讲解油桃管理技术

## 国际著名化肥商加阳公司(Agrium)高层到访金正大



会议现场

本报讯 宋伟报道 5月1—3日,国际著名化肥商加阳公司(Agrium)高层一行(包括加阳下属公司 Loveland、Agricen、台湾正瀚等)5人到访金正大集团,双方就作物营养、创新发展、服务营销等事宜进行了交流讨论。

金正大集团董事长万连步、CEO高义武、副总裁陈宏坤、郑树林、

介绍了集团在品牌建设、渠道建设等方面的经验,执行副总裁翟际栋介绍了集团的基本情况近年来在国际化发展方面的探索与成果。

加阳公司副总裁、Loveland公司总裁布兰特·史密斯(Brent Randall Smith)先生表示,中美两国因国情不同,在农户规模、土地结构、用肥习惯、销售模式方面都

胡兆平、执行副总裁翟际栋、杨官波等领导热情接待了来访客人一行。

会谈中,加阳高层一行介绍了 Loveland、Agricen、台湾正瀚等公司的业务与近年来的发展情况,金正大执行副总裁杨官波

存在差异,农化服务模式及产品、作物营养方案等也有所不同,但也有许多共通之处,尤其是金正大着眼于全产业链提供农化服务的经营理念,与加阳公司提倡的服务理念是相同的,这给其留下了极为深刻的印象,相信未来双方将有广阔的合作空间。

金正大集团董事长万连步表示,多年来,金正大坚持研发超常规投入,持续开展全方位创新,在各类新型肥料和作物最佳营养解决方案开发方面取得了成效。未来,伴随着中国种植业的集约化发展,双方合作将会获得很大的发展机遇。希望双方继续加强交流,未来在新型肥料产品技术创新、新型农业技术推广、服务营销等方面扩大合作,共同促进绿色农业、生态农业的发展。



本报讯 郑帅报道 5月6日上午,由金正大集团冠名赞助、临沭县乒乓球运动协会主办的“金正大杯”乒乓球邀请赛在临沭县体育中心东诚乒羽馆成功举办。来自兰山、郯城、兰陵等县区的6支代表队及临沭县乒协、县委办、公安局等临沭企事业单位的11支队伍参加了团体、单打两大比赛项目。

集团选派的曹纪华、杨春松、孙克杰等参赛选手,在整个比赛过程中团结合作,以坚强的毅力和协作的精神,取得了团体亚军、单打冠军的好成绩,展现了金正大人奋勇拼搏、追求卓越的精神风貌,成为赛场上一道亮丽的风景线。

作为活动的支持单位,金正大集团党委书记张晓义应邀出席开幕式并代表集团致辞。他表示,体育是精神文明建设的重要载体,不仅可以增强体质,也有助于培养勇敢顽强的性格、超越自我的品质和迎接挑战的意志,对丰富大家的文化生活,培养竞争意识和团结协作精神,有着不可缺少的重要作用,希望全县乒乓球健儿在赛场上以飒爽英姿奋勇拼搏,赛出风格、赛出友谊、赛出风采,创造佳绩。

张晓义书记还表示,金正大集团的发展离不开临沭县人民和各级部门领导的关注与支持,未来金正大将在努力实现“世界领先的植物营养专家和种植业解决方案提供商”的愿景下,向具有资源、技术与服务优势的一体化综合化工企业转变,成为创新型、平台型、服务型和国际化的企业集团,为地方经济社会发展、腾飞以及建设幸福临沭做出更大的贡献。

『金正大杯』乒乓球邀请赛上演精彩对决

## 贵州省委常委、黔南州委书记龙长春到金正大诺泰尔公司调研



听取项目建设汇报

本报讯 通讯员李晓晓报道 5月4日,贵州省委常委、黔南州委书记龙长春莅临金正大诺泰尔化学有限公司开展环保督导调研。通过实地调研和听取汇报,龙长春对瓮安

和金正大诺泰尔公司环境保护治理工作给予了充分的肯定。黔南州委常委、瓮安县委书记张文强,黔南州委常委、州委秘书长瓦标龙,黔南州副州长张全毅,瓮安县委副书记、县长黄桂林等陪同督导调研,金正大集团副总裁、金正大诺泰尔公司总经理

颜明霄,集团总裁助理、金正大诺泰尔公司副总经理宋国发接待龙书记一行。

在听取相关工作汇报后,龙书

记强调,企业要牢固树立绿水青山就是金山银山的理念,深入推进生态文明建设和环境保护工作,金正大诺泰尔公司要与全州各级各部门统一思想,充分认识此次环保督察的重要性和严肃性,以高度的政治自觉、思想自觉、行动自觉,认真细致地做好各项工作,全力支持、主动配合环保督察,并以督察为契机坚持两条底线一起守、两个成果一起要,下大力推动绿色发展、低碳循环发展,促进传统产业转型升级,努力实现传统产业生态化、生态产业绿色化。

# 肥料供给侧结构性改革产业调研

## 探寻中国肥料产业升级之路



2017年两会期间，由金正大集团董事长万连步等十位全国人大代表联名建议，联合协作推动肥料供给侧结构性改革，由工信部、农业部、中国石化联合会指导，中国化工报社、金正大集团、全国农业技术推广服务中心、中国氮肥工业协会、中国磷复肥工业协会、中国植物营养与肥料学会、高效复合肥料国家农业科技创新联盟、中国化工产业发展研究院8家单位联合发起此次全行业调研。3月26日，肥料供给侧结构性改革调研在北京正式启动。

5月5日，中国化工报社社长张健秋、中国石油和化学工业联合会市场与信息部主任祝昉、中国植物营养与肥料学会主任张景丽、金正大集团副总裁陈宏坤、高效复合肥料国家农业科技创新联盟副秘书长周存洋等领导组成考察团，开始进行以“中国肥料产业升级之路——大联合大协作”为主题的肥料供给侧结构性改革产业调研。

5月5-6日，考察团首站走进江苏灵谷化工，继而走进华昌化工，探索强强联合协作发展，为推动行业转型升级付诸实践。同时，为更好地了解金正大为农民提供的全程营养解决方案的奥妙，肥料供给侧结构性改革调研组的专家深入田间地头，与农户、金正大集团作物经理对话。通过实地考察，调研团专家表示，在农业供给侧结构性改革的关键时期，金正大在应用端提出的为种植户提供全程作物营养解决方案，以及大力推广新型高效肥料的使用，对行业的转型升级意义深远。

### 走进灵谷化工 探索强强联合协作发展



5月5日，以“中国肥料产业升级之路——大联合大协作”为主题的肥料供给侧结构性改革产业调研团正式出征，第一站走进江苏灵谷化工有限公司。作为我国氮肥企业的佼佼者，灵谷化工表示，在我国肥料行业面临深度调整的当下，龙头企业的联合协作发展无疑是肥料行业供给侧改革的重要举措。

在2016年氮肥全行业巨额亏损98亿元的不利形势下，灵谷化工可谓“一枝独秀”，企业尿素产品全年开工率达90%以上，全年尿素产量达156.21万吨，其中96万吨大颗粒尿素出口到美国、欧洲、东南亚等国家。2016年，灵谷化工实现销售收入24亿元，实现利润2.27亿元，为氮肥行业交出了一份供给侧改革的满意答卷，在氮肥行业中树立了典范。领导和专家参观考察了灵谷化工厂区，听取了灵谷化工董事长兼总经理谈福元的介绍后，纷纷表示受益匪浅，印象深刻。

在交流座谈会上，灵谷化工董事长谈福元介绍了公司的发展情况，重点总结了灵谷化工在管理创新、技术工艺革新、绿色发展、专业化定位、风险防控等方面形成的特色和成果经验。针对肥料供给侧改革，谈福元董事长强调，供给侧改革的核心是满足现代农业发展的需要，以好的产品和服务创造价值、奉献社会；摒弃规模和速度崇拜，转向追求有质量、有效益的发展模式。

谈福元董事长表示，金正大集团是复合肥领域的领军企业，双方在技术、产品等方面拥有广阔的合作空间，也希望借此机会加深了解、加强合作，共同推进肥料行业的转型升级和供给侧结构性改革。

陈宏坤对灵谷50年坚守专业化氮肥制造感受很深。他表示，与灵谷化工的坚持专注和重视创新相似，金正大也专一做好主业——复合肥。当前金正大正在搭建一个大联合、大协作的利益共享的大平台，通过肥料供给侧结构性改革调

研走访，金正大希望更多与同行业、与上游典型企业加强交流，通过肥料供给侧改革调研，摸清中国肥料产业现状和发展瓶颈的同时，发掘肥料供给侧结构性改革典型经验和典型样板，并汇集成国内第一份《肥料供给侧结构性改革产业调研报告》，作为指导肥料行业推进供给侧改革、引领产业转型升级的重要指南，并递交政府相关部门作为决策参考。



中国石化联合会市场与信息部主任祝昉说，通过灵谷化工的调研，可以看出宏观顺势、环保前瞻、风险防控、战略谋划是肥料企业转型升级发展的宝贵经验。企业只有牢牢把握国家政策和形势大势，真抓实干、追求卓越，才能事业长青。而肥料行业上下游的联合协作，强强联合，也正是肥料供给侧结构性改革的一大创新举措，必将取得重大成果。

中国化工报社社长张健秋指出，今年我国肥料行业尤其是复合肥行业面临的形势更加严峻，以供给侧改革为抓手，加快行业转型升级更为迫切。汇总并分享经验，对于促进改革意义重大。灵谷化工作为我国氮肥行业一面“始终飘扬的旗帜”，企业对行业大市的判断和看法、在发展理念上的独到见解、在生产经营方面的成功举措，都值得全行业学习借鉴。金正大集团推动此次肥料供给侧结构性改革的展开，是龙头企业应有的担当，相信双方能够实现强强联合，进一步推动肥料行业的转型升级。

### 走进华昌化工 以联合协作破行业痛点



继肥料供给侧结构性改革调研首站启动后，5月6日，调研组再出

发，走进江苏华昌化工股份有限公司。作为江苏地区最大的复合肥生产企业，华昌化工近年来坚持走多元化、差异化发展道路，并积极谋划“一带一路”走出去战略发展，许多成功经验值得行业借鉴。

在交流座谈会上，华昌化工总经理胡波介绍了公司的发展情况，重点介绍了华昌化工在差异化发展战略、环保绿色发展、产业链延伸等方面的成果和经验。针对肥料供给侧结构性改革，胡波表示，肥料供给侧结构性改革需要一个过程，在这个过程中企业必然要遭遇阵痛。这一方面需要企业针对农业供给侧结构性改革的需求，精准匹配产品；另一方面也需要国家政策进行适度“松绑”。胡波认为，当前肥料供给侧改革的核心应该从研究肥料与农作物的和谐共处作为切入点，实现肥料产品和施肥方式等全系统的升级，这就需要行业龙头企业承担起应有的责任。金正大作为我国复合肥领域的领军企业，在产品研发、技术创新和国际化发展方面有很多的成功经验值得借鉴，相信双方可以联合起来，共同推动行业的转型升级。

陈宏坤表示，作为肥料行业的上游，正是因为有了像华昌化工这样的优秀企业，在安全环保、技术创新、产品研发不断引领行业发展，为下游复合肥企业创造了良好的发展空间。当前，面对肥料行业严峻的发展形势，像华昌化工和金正大这样产业上下游的企业更应该携手起来，联合协作，在淘汰落后产能、国际化发展以及市场品牌等方面，共同寻求肥料供给侧改革的破局之道。



中国石化联合会市场与信息部主任祝昉说，供给侧改革没有标准答案，没有统一方案。通过调研，可以看到华昌化工在追求多元化发展，自身不断进行调整，优化产品结构，谋求转型升级方面取得了不俗的成绩，实现了“立足化肥做化肥”的发展之路。同时，华昌化工针对产品认证、市场环境以及关税等行业的共性问题提出的建设性意见也值得全行业深入思考，特别是应该联合像金正大这样一批优秀企业，从各个层面共同探索解决之道，推动行业的转型升级。

### 走进示范田 金正大营养解决方案 获专家点赞



5月5日，在江苏省常州市武进区雪堰镇，肥料供给侧结构性改革调研组的专家深入田间地头，详细了解了金正大示范田的全程作物营养解决方案。调研团专家指出在农业供给侧结构性改革的关键时期，金正大在应用端提出的为种植户提供全程作物营养解决方案，以及大力推广新型高效肥料的使用，对行业的转型升级意义深远。

在示范户周建泽的桃园里，专家们亲眼见证了使用金正大全程营养解决方案的桃树，枝繁叶茂、挂果均匀，而对比田农户传统施肥习惯种植的桃树则果实大小差异明显，叶片单薄发黄。

“我家的桃子个大，又甜，口感好，在市场上最受欢迎，桃子论个卖，一个就要十多块钱，这都是因为用了金正大的全程营养解决方案。”种植户周建泽自豪地对肥料供给侧结构性改革调研组的领导和专家说。通过他建的水蜜桃种植户微信群，很多种植户看到他的金正大全程营养解决方案的水蜜桃长势好、果实品质高，群里绝大多数的种植户都主动采用了金正大全程营养解决方案。

周建泽家的5亩桃林，坚持6年一直使用金正大全程营养解决方案，他的水蜜桃个头大、色泽好、甜度高，还能提前7天上市。一棵桃树的收益就能达到1000多元，每年5亩桃树净利润就达到10多万元。

金正大农科院桃树研究所作物经理代明系统的向调研团介绍了金正大营养解决方案针对桃树的生产特点和营养需求特点。重点在于因地制宜、针对不同作物生长期合理配比各类肥料，保证桃树的营养均衡性要求，促进桃树的优质高产。

中国石油和化学工业联合会市场与信息部主任祝昉说，在当前我国肥料行业整体运行不太景气的情况下，如何更好的满足我国农业供给侧改革的需求，适应农业消费需求的升级，是全行业必须思考的问题。金正大推出的作物全程营养解

决方案，一方面推动了农业生产的集约化转型，一方面主动适应肥料行业从单纯卖产品到产品+服务的转型，值得借鉴。

中国化工报社社长张健秋认真听取了代明经理提出的全程营养解决方案，他指出，全程营养解决方案，适应了当前我国农业已经从单纯追求量到追求量和质并重的新阶段，对农业供给侧结构性改革具有十分积极的意义。



中国植物营养与肥料学会主任张景丽仔细询问了代明关于金正大桃树全程营养解决方案的细节，在作物不同的生长时期如何合理的搭配肥料的施用。她认为，全程营养解决方案能够针对不同作物进行全程营养的有效管控，有效解决经济作物种植大小年的问题，提高农产品品质还能保护地力，具有非常高的推广价值。

金正大推出的一系列作物营养解决方案涵盖了改土、施肥、管理等作物种植的全过程，并将农技、农化和农机等要素有机结合，保证了方案的科学与高效。为此，作物营养解决方案对肥料产品、技术、服务和推广体系都有严格的标准和要求。

在生产应用端，通过技术超常规投入，公司已建立了业内最多的国家级研发平台，掌握了各类新型肥料技术、肥料增效技术、土壤改良修复技术及磷石膏综合利用技术，开发出了作物生长所需的全系列产品。

在服务推广端，金正大一批由500名研发人员组成的团队带着一系列研发成果广泛在全国重要的经济作物区开展了大量的试验示范。针对重要的经济作物，金正大农科院专门成立了100个经济作物研究所，保证营养解决方案科学严谨与落地推广。同时金正大还将在全国优选100个重点经济作物县，重点推进作物全程营养解决方案的普及应用。切实解决种植户在实际应用中遇到的问题，提高农户种植技术和水平。



股份公司：对标管理—日常生产交接记录抽查



临沭公司：对营销人员进行培训



菏泽公司：为农户提供专业的测土配方技术服务



辽宁公司：营销三人小组特战队整装待发

2017年自公司“服务营销”确立以来，全体员工，立足本职岗位，查缺补漏，从思想意识，到行动措施，一时间公司出现“比学赶超、创先争优”的良好氛围，公司服务营销转型如火如荼的开展着。从“三人小组、农化服务中心”建设到全员服务营销，再到市场一线服务，都取得了良好的成绩，迎来开门红，为公司营销转转型，奠定了良好的开端，打响了第一枪。

**比学赶超 助力营销**



驻马店公司：营养方案赢得了种植户的信赖



安徽公司：降本增效加强生产管理



广东公司：营销将士进村入户挂横幅



新疆普惠农业：签约军令状



云南常青树公司：为生产保驾护航



金正大诺泰尔公司：三人小组信心满满



云南中正公司：严把质量关

**◆股份公司：对标赶超 撸起袖子加油干**

在这春意勃发的时节，“撸起袖子加油干”的激情在股份公司各部门持续发酵，全员干劲十足，推动营销转型的信念愈发坚定，工作的劲头更加高涨。对于如何加油干，每个人都有更为深入的追问和思索。在公司国际化跨越发展的大好形势下，全员更要借势发力，主动提升自身素质，把短板拉长，用实实在在的行动，为公司营销转型贡献力量。

**◆临沭公司：以技术为先导 推动营销转型**

临沭公司积极响应集团号召，以高产王活动为契机，与农化服务中心业务相结合，派驻作物经理深入市场一线、田间地头。在走访过程中，作物经理通过实地调研，全方位了解用户需求和地方种植情况，推广有针对性的产品和方案，围绕终端客户开展定制化全方位服务，向技术营销和服务营销方向迈出了坚实的步伐，为营销转型打下坚实基础。

**◆菏泽公司：服务“1+2” 把实惠装进农民口袋**

自菏泽公司部署统筹组建三人小组特战队以来，在各区域的三人小组特战队就像一把利剑，每日高密度的进行精耕区域、日常销售、示范观摩、宣传推广、信息收集和农化服务等工作。通过请专家、深一线、提供作物全程营养管理方案，真正把为农服务落到实处、落到点子上，让服务围绕老乡走，让农民真正体会到金正大产品及技术服务所带来的实惠。

**◆金正大诺泰尔公司：“三人小组”沉入基层 为农服务**

营销转型是一个持久战，需要不断探索，不断分析，不断创新。营销转型需要金正大自己人去探索出一条新的道路，不能墨守陈规，必须大胆创新。金正大诺泰尔人需要有决心，有信心，有恒心坚定三人小组工作，推动营销转型落地。金正大诺泰尔公司将坚定执行集团战略，将三人小组积极地，长久地执行下去，力争创造更高的业绩。

**◆驻马店公司：加强农化技能培训 促进技术营销转型**

为进一步加强员工人才队伍建设，提升服务质量，促进营销人员的农化知识与服务技能的提升，驻马店公司把员工技能培训纳入日常化管理之中，通过开展农化知识培训，建立售前、售中、售后服务体系等一系列技术营销措施，以学促知，以知促销，学销结合，转变传统的营销模式，形成了“人人学农化知识，人人争做服务型员工”的良好氛围。

**◆安徽公司：服务破局赢市场 转型发展见成效**

销售同比增长72%、营业收入和利润增长分别达到54%和160%，这是安徽公司在刚刚过去的第一个营销季度里交出的一份答卷，不仅实现了鸡年开门红，而且在团队建设、新产品和渠道推广方面也顺利推进。安徽公司将不断推进队伍建设、农化服务中心建设和管理优化，整合好各种资源，以服务为主要抓手，聚焦于为客户创造价值的同时，带动业绩更上一层楼。

**◆广东公司：一线将士全力冲锋 生产后勤全员保障**

在一线营销将士全力冲锋的同时，广东公司生产、后勤部门全员助力服务营销。在各自的岗位上，为服务营销贡献力量。从思想认识、工作态度、实际行动上做到人人营销服务，并要求全员立足服务营销，在各自的岗位上恪尽职守，兢兢业业做好本职工作就是对服务营销的最大助力，切实做到“服务营销，只有服务没有借口”。

**◆新疆普惠农业：凝心聚力谋发展 朝气蓬勃启新章**

为提高普惠农业全员营销转型的意识，3月初，普惠农业召开了以“谋发展、求生存、执行力”为主题的普惠农业管理升级暨誓师大会。会上，公司成立了普惠农业经营管理委员会，任命了分公司负责人，各级负责人分别签订了“军令状”。普惠农业全体员工誓师：“努力拼搏、团结协作、全力以赴！服务营销，营销服务！”

**◆新疆农佳乐公司：打造农化三人小组“特战队”**

新疆三人小组农化服务特战队依托公司优质的产品和完善的品类，营销服务、农技指导、宣传造势三位一体，既是技术专家，针对当地作物的解决方案编制，解决示范田建设、田间问题、会销促销中的解决方案讲解、日常技术支持等工作。同时，还要推动当地密集分销工作，帮助经销商将网络下沉，成为推动公司营销转型和快速发展的“特战队”。

**◆郸城公司：真诚服务获农户点赞——“选择金正大真的没错！”**

按照集团的战略部署，郸城公司大力推进服务营销、助力转型的步伐，除开展扶沟辣椒高产营养解决方案发布会暨我是高产王启动会、寻找最美机播手等会议外，还积极深入田间地头开展各类农化服务，践行服务升级、营销转型的要求。郸城公司全体人员用实际行动诠释了“服务农户”这一庄严的承诺，展示出了“服务营销”的精神和昂扬斗志。

**◆云南中正公司：生产保障提效率，后勤服务融关系**

云南中正公司积极实施“以营销带动生产、以生产支持营销”方案，同时加强在后勤服务方面的保障，齐心协力推动公司营销转型。思想上重视、行动上发力，是云南中正公司打赢营销攻坚战的有效武器。在打赢营销转型攻坚战的过程中，云南中正公司首先统一全员思想认识，在“营销是生产的前提，生产是做好营销的保障”方面达成全员共识。

**◆云南常青树公司：凝心聚力研发新品 攻坚克难助力营销**

按照集团要求，常青树公司成立了以总经理为组长的“全员聚力服务、推动营销转型”领导小组。在领导小组的带领下，常青树公司生产、管理、后勤等各项工作协同配合、有序进行。目前，常青树公司正积极完善相应工艺指标和操作规程，在原有技术基础上进行设备、工艺等方面的完善，使设备和工艺最大限度地优化，保证新产品“袋袋是精品”。

**◆湖北沃夫特公司：夯实管理基础 扬起梦想风帆**

湖北沃夫特公司3月8日一次开机成功，朝伟大梦想迈出了坚实的一步，继而将优质化管理提上日程，全力以赴，向“全员聚力服务，推动营销转型”方向迈进。下一步，湖北沃夫特公司将乘势而上，夯实管理基础、补齐管理短板、全员聚力服务、推动营销转型，为建设创新型、平台型、服务型和国际化的金正大贡献力量。

**◆德州公司：春耕春播正当时 农技服务助增收**

德州公司农技服务人员深入田间地头，以田间为课堂，为农户“一对一、面对面”的传授相关技术，手把手地教农民如何春耕春播，对农民在实际生产中遇到的困惑进行现场答疑。德州公司要把农化服务常态化、经常化，多到一线“一对一”做好服务。同时，要创新工作方式方法，通过建立微信群、QQ群的方式，与农户联系得更紧密，让服务更有针对性。

**◆辽宁公司：推行精细化管理 提升后勤服务水平**

后勤工作是公司运作的基础。辽宁公司要在精细化上做好文章，后勤日常管理工作中做到细化、务实、精致，努力为营销一线人员提供优质服务、高效服务、用心服务。在营销转型过程中，后勤工作要紧紧围绕服务营销开展，要把服务营销工作放在第一位，真正做到全员聚力、上下一心，为推动公司的营销转型和健康发展奠定良好的基础。



郸城公司：辣椒示范田考察，现场答疑解惑



新疆农佳乐公司：三人小组农化服务特战队受旗



德州公司：三人小组成员为种植户进行用肥指导



湖北沃夫特公司：项目建设一丝不苟

## 其实没有以后

曾有朋友和我说过，不谈以后。因为“以后”是由每一个“现在”组成的：如果现在都不能做好，又何来以后，所以想做事要早，不要留到以后。

小时候家里穷，每一次我想要某个玩具的时候，妈妈都会说：以后一定给你买。我也欣然接受，开始幻想着未来的某一天拥有这个玩具的情景，然后笑出声来。

以后的以后，突然看见曾经想要的玩具，妈妈说还喜欢吗，要不买了？我笑了笑，都多大了，然后很无语的自问：自己竟然还喜欢过那种东西。

其实又何止玩具呢？在某个年龄，在某个阶段，甚至在某种心情，你所想的所要拥有的，也许在下一刻就已经都不再重要。

这和专注无关，更与坚持无关，只是不同的时间和空间，有些东西在你心中的位置，已经不再像以前那般重要。

小时候总是想，长大以后要以加倍的爱来回报父母。长大了，父母还是以各种方式来呵护着我。爸爸加班，从晚上十一点忙到第二天六点，回家后不到一个小时又出去了，直到晚上八点多才回到家。现在，看着身旁打瞌睡的爸爸，心里真是五味杂陈。

他们的辛苦我很少在文章中写道，朋友都劝我要享受享受生活不要那么累的时候，我只是笑了笑，因为只有我知道父母过着怎样辛苦的生活。

我只能，默默地去努力。

这不是从前，从前的我会常常告诉自己想要点东西，等有时间以后。

去玩一次——有时间以后；  
去爱一次——有时间以后；  
去读一本书——有时间以后；  
去报答父母——有时间以后  
……

现在的我终于知道，真的没有以后。所以，用足够多的空闲去陪伴父母。不把遗憾留在以后。

(诺贝丰动力车间 陈瑞乾)

慈母手中线，游子身上衣。临行密密缝，意恐迟迟归。谁言寸草心，报得三春晖。

唐朝的这首诗每到5月份，总是在我的心里涌动，诗中那深挚的母爱，无时无刻不在沐浴着我。这首诗，通过慈母缝衣时普通的场景描写，慈母的一片深笃之情，正是在日常生活中最细微的地方流露出来，朴素自然，亲切感人。它拨动了每一个读者的心弦，催人泪下，唤起普天下儿女们亲切的联想和深挚的忆念。最后两句是前四句的升华，寄托了赤子炽烈的情意：小小的萱草花怎么报答得了对于春天阳光般

厚博的母爱呢。

我的母亲是世上最普通的母亲，也是最伟大的母亲，她像诗中写的那样，为了我们付出还是付出。俗话说母爱如水，我记不清小时候多少个黑夜母亲在那盏煤油灯下为我们缝补衣裳；母亲是那么的无私、无怨，用她深情的无微不至的汗水浇灌了我们兄妹五人，但是无情的岁月，慢慢带走了母亲的青春；光阴的洗涤，漂白了母亲的黑发。看着满头银丝、满脸皱纹的母亲，我心里难受至极，有时潸然泪下。

母亲现在80岁了，我现在一般一个月左右回家一次，她别的

事情记不住，但能轻易说出我上次回家的时间，当我问她有什么需要的时候，她从来都说什么都不需要。并且要我不要老往家里跑，在外面忙就不要老回家，家里一切都好，不用惦记。其实我知道，她是多么希望我常回家看看，哪怕在家里坐坐，说说话就好。

在母亲节来临之际，我要对我的母亲，全天下的母亲说一声：妈妈，您辛苦了，祝您节日快乐。

(临沭公司生产一中心 何建德)

## 母亲

### 春夏秋冬的母爱

春天，母爱如风，鼓励着我前进的步伐；  
夏天，母爱如雨，驱除着我焦躁的情绪；  
秋天，母爱如叶，守护着我不羁的性格；  
冬天，母爱如雪，净化着我孤傲的灵魂。  
春夏秋冬的母爱，陪伴我一路走来。

母亲，节日快乐！

(菏泽公司财务部 刘汉青 图/文)



## 温馨母亲节

母爱是世界上最伟大的爱，是一个生命的源泉，对于每个人都有非凡的意义，因为母亲爱的陪伴，我们的生活才变得如此的柔软和温馨，因为母亲爱的庇护，我们眼中的世界才会如此的美好。

五月第二个星期天，是一个传达爱的日子——母亲节，让我们大声的说出自己的爱，让母亲在这样一个温馨的节日里，感受我们的感恩之心，接受我们爱的祝福。

走也难，留也难/最难忘的是妈妈的脸/千里盼儿归，为儿缝衣衫/千针万线扯不断/一行热泪一把汗。

情是海，爱是山/最留恋的是妈妈的眼/平安嘴边挂，冷暖记心间/千言万语说不完/一缕白发系心愿。

(临沭公司生产二中心 张国英)

母亲是阵阵微风，吹动风帆，给我提供不竭的动力；母亲是稳健的帆船，承载着希望，载着我驶向大海；母亲是湛蓝的大海，蕴藏着万物，哺育我成长。

母亲像黑夜里的明灯，在我迷失方向时，她会指引我、照亮我，让我走向光明！母亲像秋夜里的明月，在我孤独、无助时，她会陪伴我，支持我，让我信心满满！母亲像冬夜里的明火，在我寒冷无助时，她会辐射我，温暖我，让我无惧寒冷！

在这一年一度的母亲节，请允许我发自肺腑的说一声：母亲，您辛苦了，我爱你！祝愿全天下的母亲健康，幸福！

(临沭公司生产一中心 赵炜)

母爱是春天的雨露，它伴随着我的成长一点一滴，悄悄地滋润着我，在心灵的深处生根发芽。母爱是夏日凉爽的海风，轻轻的抚摸着我的脸庞，悄悄的吹去我心中的哀愁

和烦恼。母爱是秋天的一轮明月，皎洁的月光穿过黑夜的幕布照在我的身上，默默的鼓励爱护着我。母爱是冬日里的一缕阳光，温暖的洒在我的身上，为我在刺骨的寒风中融化一切前进的障碍。

无论身在何方，无论心在何处，总有一颗心时刻牵挂着我，母爱，世界上最伟大的爱。

(菏泽公司财务部 王沛东)

虽隔万里，您依旧懂我的心，牵挂是永远不变的主题。虽已长大，您依旧当我是个孩子，呵护是此生不变的旋律。母爱在世界上，总是让生活充盈着一份平平常常，但却恒久的温暖，母爱贯穿生命始终。

母爱是无私的奉献，母爱是无限的牵挂，母爱是和煦的春风，母爱是温暖的阳光，有母爱的日子是最幸福最快乐的时光。没有您的呵护，就没有我的成长，没有您的关爱，就没有我的欢笑，没有您的奉献，就没有我的幸福，无论我走多远都走不出您的心里。

母亲节，儿女情，康乃馨，忘忧草。我用一生的感恩祝福亲爱的母亲，生活越来越健康幸福，心态越来越年轻美丽，日子越来越温馨。母亲节快乐！

(菏泽公司六分厂 王伟)

毕业工作后，母亲的唠叨越来越多了，每次打电话回家她总问个没完，“冬天快到了，多穿点衣服。外边的饭菜不卫生，就自己做饭吃，妈妈不在你身边，也不知道你会不会做菜……”。

记忆中每个做母亲的都是爱唠叨的，我的母亲也不例外，从记事起直到现在，任何时候都能听到母亲的唠叨。从母亲的唠叨中，我学会了怎样为人处事，怎样待人接物。母亲的唠叨是我人生路上的引路人，使我没有在这复杂的人生道路中迷失方向。

(金正大诺泰尔公司综合部 陈文波)

五月，到处充满了康乃馨的味道，我意识到您的节日到了。看着您渐白的双鬓，看着您脸上刻下道道皱纹，看着您日渐消瘦的背影，孩子心中有无尽的感激，但都汇成一句：妈妈！我爱您！

妈妈，是您给了我生命，给了我健康，更给了我幸福。您把全部的爱与精力都给了我，却没有任何埋怨，无私而伟大。您从未想要有从我这索取什么，只想让我快乐的成长。妈妈，以后，我也要用我日益丰满的羽翼为您遮挡风雨，让您安度晚年。我永远爱您！祝您节日快乐！

(驻马店公司计划物流科 何俊敏)

母亲，多么平凡的字眼，多么伟大的称呼。是你，用细腻而粗糙的双手扶持我不再跌倒，是你，用柔弱而坚强的肩膀守护我快乐成长，是你，用宽厚而无私的心容忍我的胡闹。在这个温馨的日子里，想对你说什么，但又说不出口，只能抚摸着你那日益沧桑的脸庞，依稀看见你对我担心，依稀看见你为我受的伤，依稀看见我胡闹时你流泪的样子。是你一生无私的奉献，充满温柔和鼓励的双眼让我今天站在这里。母亲啊，你的孩儿已长大，以后请让我拉着你的手，就像小时候你拉我一样，让我来保护你，不再让你流泪，不再让你受伤。母亲，我爱你！

(云南中正公司生产部 陈永鑫)

我的妈妈，在女儿心中您是那茂密的大树/为我挡下了多少生活中的狂风/为我遮下了多少成长路上的暴雨/您是那无私的蜡烛，点燃了自己，却为我照亮人生的路/妈妈我想给您唱一首歌：“感恩的心，感谢有你，伴我一生，让我有勇气做我自己。”/您对我无私的爱，值得我用生命去珍惜/而现在的我知道唯有自己过得更好了才是给您最好的报答/如今我也有了宝宝/我也是一个妈妈/虽然我没有体会到您以前所有的艰辛

/但是我也会做一个像您一样的妈妈/感谢您，妈妈/妈妈，正是因为有您/才让我来到这世界/妈妈，正是因为有您/才有了今天的我/妈妈，母亲节到了，祝您节日快乐！

(德州公司综合部 曲莉莉)

时光飞逝，转眼，您已经陪我度过了二十五个春夏秋冬。在这二十五年里，每一天都是您在为我默默的付出，您的爱一直陪伴我成长。您的爱像涓涓细流，温暖着我，滋润着我，让我幸福茁壮地成长起来。

妈妈，您爱了我这么多年，关心了我这么多年，默默的为我付出了这么多年，守护了我这么多年，我知道您是全身心地爱着我。您的爱像涓涓细流，虽然波澜不惊却暖入心田。我渐渐长大了，我会乖巧听话，不辜负您对我的殷切希望，妈妈我想对您说：“妈妈，我爱你！”

(新疆公司营销部 晋文艳)

“母亲”这两个字看上去是如此的厚重饱满，只因这背后是无数母亲对孩子无私的爱。

二十四年走过来，我这一生有过太多的荣耀与狼狈。荣耀之时，最为我高兴地是母亲，没有过多的言语，满脸都是笑容，做一道我最爱的辣子鸡，那味道辣的浓烈，爱的深沉；狼狈不堪时，站在我身后的是母亲，没有过多的言语，满眼的鼓励，还是一道辣子鸡，那味道却辣的温柔，满是心疼！那是永远忘不掉的味道！

生活的重击让我们看见了眼前的苟且，母亲却教会了我们去追寻诗和远方。

十月胎恩重，三生报答轻。二十四载匆匆过，正是少年报恩时。

妈，母亲节快乐！

(安徽公司行政部 房城鑫)